

BODY
FACT
ORY



CONSULTING
& SOLUTIONS



Prestaciones en la fase de Implantación:

- **Manual de obra: vinculado al local. Incluye tres visitas a obra.**
 - **Precio: 17.000 €**

- **Procedimientos e indicadores de control:**
 - **Gerente: 5.000 €. Incluye 8h de formación y dos meses de seguimiento.**
 - **Comercial interno: 5.000 €. Incluye 8h de formación y dos meses de seguimiento.**
 - **Comercial externo: 3.000 €. Incluye 4h de formación y dos meses de seguimiento.**
 - **Monitores de sala: 3.000 €. Incluye 4h de formación y un mes de seguimiento.**

(Las formaciones no incluyen transporte, alojamiento ni manutención).

- **Estudio de mercado y definición del modelo de negocio:**
 - **Precio: 12.000 €**

- **Ayuda para la búsqueda y selección del local, así como para la negociación de los costes de alquiler o compra del mismo.**
 - **Precio: 4.000 €**



- **Diseño del modelo óptimo de las instalaciones del gimnasio por medio de un estudio de arquitectura y distribución en salas de tonificación, cardiovascular, actividades colectivas, zona de aguas, (Spa, piscinas), etc.**

- **Plazo: 30 días desde la entrega de planos digitalizados**
- **Precio: 12.000 €**

Si además de la distribución se contrata el Manual de obra y la supervisión de la misma el precio total es de 24.000 €.

- **Economía de escala en la compra de materiales y máquinas para equipar el gimnasio, que permitirá obtener al centro las condiciones más ventajosas del mercado.**

- **Precio: 5% de los descuentos obtenidos a partir del PVP**

- **Propuesta de equipos, máquinas y materiales, (también cabinas de UVA).**

- **Plazo: 15 días a partir de planos de distribución**
- **Precio: 2.000 €**

- **Ayuda en la selección y contratación del personal, así como en la asignación estimada de salarios y definición de funciones de cada uno de los puestos.**

- **Precio: 3.000 €**



Organización de las actividades y servicios del centro: horarios, organización de las diferentes salas y actividades, etc.

- **Precio: 1.500 €**

- **Sistema informático Hardware y Software exclusivo de Body Factory. Formación y entrenamiento. Se facilitará una primera formación antes de la apertura, así como una permanente asistencia técnica telefónica y presencial siempre que sea necesario.**

- **Plazo: previo a pre-apertura**

- **Precio: 3.000 €**

- **Elaboración del plan de lanzamiento comercial previo a la apertura con el objetivo de captar socios antes de la apertura de las instalaciones. Dentro de este plan, y en base al estudio previo de la zona, se planifican las mejores estrategias y se aconsejan las tarifas más adecuadas. De esta forma se asegura la efectividad de las acciones publicitarias y la captación del mayor número de socios posible. En esta tarifa se incluye el uso de diseños, imágenes y campañas de la enseña.**

- **Precio: 6.000 €**



Prestaciones en la gestión habitual del Gimnasio:

- **Control de calidad mediante la existencia de programas específicos:
Mystery shopper: programa, análisis e indicación de soluciones.**
 - **Precio: 2.000 €**

***Todos estos precios son orientativos y se fijarán en función de cada caso particular.**

*** El IVA no está incluido en estas tarifas.**